

# Amélie BURTIN

Nationalité française

Née le: 20/03/1980

Paris

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

### Depuis 2016 Montpensier Finance (Société de gestion), Paris

#### → Responsable Marketing & Communication

- Développement et actualisation des supports marketing (brochures, plaquettes, fiches produits, présentations spécifiques, newsletters, mailings...).
- Collaboration dans la rédaction de certains articles (macroéconomiques) et des focus mensuels.
- Marketing Digital : Veille du site internet (publications des actualités, podcasts et vidéo.) et animation de Montpensier Finance sur les réseaux sociaux (Twitter et LinkedIn)
- Veille concurrentielle (internet, print, réseaux sociaux...).
- Organisation d'événements professionnels (gestion des invitations, lieu, préparation des documents...Salon Patrimonia, Anacofi et événements internes).
- Communication interne & externe (relations avec les journalistes)

### 2015 -2016 EXPERIS EXECUTIVE (Cabinet de Recrutement), Paris

#### → Consultante Sénior Finance

- Approche Directe
- Entretiens et sélection des candidats profils de type : Gérants Privés / Collectifs, Développement commercial, Direction générale, Analyste / VP M&A ...
- Test de Personnalité : Skill Explorer
- Développement du portefeuille clients, Fidélisation

### 2013 - 2015 BLUEHIVE CAPITAL (Alternative Asset Manager), Paris

#### → Création de la société en 2013

- Mise en place de la société au niveau administratif, suivis des rendez-vous avec avocats, comptables, négociations et suivis des relations prestataires et fournisseurs

#### → Business Développement / Marketing & Communication

- Création de l'ensemble des outils marketing (Présentation Marketing du Fonds, Teaser, Factsheet, Reporting mensuel aux investisseurs & Communiqués de presse...)
- Création du site Internet en collaboration avec un Webmaster
- Développement clientèle auprès d'Institutionnels, Family Office, Fonds de Fonds, CGP (Recherche de nouveaux investisseurs)

### 2011 - 2013 TRADITION (Groupe Viel & Cie, Paris)

#### → Sales Equity

- Conseil en Investissement auprès de banques (Natixis, SG, BNP, Calyon, Crédit Suisse, Barclays) et Hedge Funds (Benros) et Développement de la clientèle institutionnelle française (Gestion & Assurance)
- Mise en place de l'Analyse Technique
- Produits traités : Actions et Options « single stocks » sur les valeurs européennes

### 2008 - 2011 BGC Partners International (AUREL BGC, Paris & Londres)

#### → Sales Equity - DESK RELATIVE VALUE

- Développement sur Excel d'une macro permettant d'optimiser les données financières et de mettre en place une Analyse Technique
- Conseil en Investissement auprès de banques, Hedge Funds et certains Asset Managers
- Produits traités : Actions et Options « single stocks » sur les valeurs européennes

## 2004 - 2008 TRADITION (Groupe Viel & Cie, Paris & Londres)

### → (2006 - 2008) - Sales Equity- DESK RELATIVE VALUE

- Conseil en investissement auprès d'une clientèle institutionnelle Française
- Expertise en trading sur les Actions (spread, baskets...) et Options "single stocks"
- Mise en place d'un pôle « relative value » dédiée à une clientèle spécifique telle que les Banques et les Fonds d'investissement

### → (2004 - 2006) - Recherche Obligataire : Analyste Crédit « sell-side »

- Création du pôle « Recherche Obligataire » rattachée au Desk Crédit
  - Mise en place d'un « Morning Meeting » nommé « Morning Credit », d'une analyse hebdomadaire sur un secteur particulier tels que les Télécoms ou encore la Distribution nommé le "Weekly", ainsi que des « Flash » sur certaines sociétés.
  - Suivi d'un portefeuille de 40 valeurs (sociétés françaises et européennes)
  - Prise de contact avec les sociétés suivies (Roadshow, One to One, meetings...)

## 2001 - 2004 ETC Pollak Prebon, Paris (Alternance 1 an puis CDI)

### → Recherche Obligataire : Analyste Crédit « sell-side »

- Analyse financière (portefeuille de 50 valeurs) : Stratégies, Prévisions et Valorisations sur différents secteurs: *Luxe (LVMH, PPR...), Agroalimentaire (Danone, Metro, Carrefour, Casino...), Vins & Spiritueux (Remy Cointreau, Pernod...), et les Télécoms.*
- Conseil en investissement sur le crédit à partir de mes recommandations d'analyste sur un portefeuille de 50 valeurs suivies pour les clients d'ETC Pollak Prebon

## ETUDES

---

Mars 2012	Certification AMF
2002 - 2003	Université Paris X Nanterre : DESS de Gestion Financière
2000 - 2002	Université Paris X Nanterre : MSG (Spécialisation FINANCES)
1998 - 2000	Université Paris X Nanterre : BI-DEUG Eco / Anglais

## COMPETENCES

---

**Langues:** Anglais, Espagnol : courant  
Français : Langue maternelle

**Informatique:** MS Office (Excel, PowerPoint, Word, Access), Bloomberg, Reuters & Fidessa

## CENTRES D'INTERETS & ACTIVITES

---

**Sports:** Tennis (15/1), ski, golf

**Voyages:** Thaïlande, Bali, Indonésie, HK, Kenya, Tanzanie, Sénégal, Maroc, Cuba, & Venezuela...